|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **ВИСОКА ПОСЛОВНА ШКОЛА СТРУКОВНИХ СТУДИЈА НОВИ САД** | | | | | | | |
| **Школска година и семестар** | | Школска 2016/2017. година  Летњи семестар | | | | | |
| **Студијски програм** | | Трговина и међународно пословање | | | | | |
| **Назив предмета** | | **СПОЉНОТРГОВИНСКО ПОСЛОВАЊЕ** | | | | | |
| **Наставник** | | Мр Мила Михајловић | | | | | |
| **Aсистент** | | Ана Спасојевић, Сандра Чубриловић | | | | | |
| **Статус предмета** | | обавезни | | | | | |
| **Број ЕСПБ** | | 6 | | | | | |
|  | |  | | | | | |
| **Циљ предмета:**  Предмет *Спољнотрговинско пословање* има за циљ стицање теоријско-аналитичког и практичног знања из области спољнотрговинског пословања, ради успешног обављања спољнотрговинских послова у пракси. Уједно, предмет студентима пружа теоријска и практична знања из области спољне трговине. Спољна трговина одвија се кроз два основна облика послова: редовне (просте) спољнотрговинске послове и сложене спољнотрговинске послове. Спољна трговина обухвата трговину робом, трговину услугама, трговину правима на интелектуалну својину и трговину која се обавља посредством инвестиција које утичу на спољну трговину земље. Сваки од поменутих облика трговине изучава се на предмету, с тим што је акценат при изучавању технологије спољнотрговинског посла на спољнотрговинским операцијама које прате посао редовног извоза и увоза робе као и неких сложених послова који су најзаступљенији у савременој трговинској пракси | | | | | | | |
| **Исход предмета:**  Исход предмета усмерен је ка разумевању активности спољнотрговинске фирме учесника у спољној трговини. Студенти се упознају са специфичностима спољнотрговинских послова, савладавају базичне принципе преговарања и начин заштите интереса, како увозника, тако и извозника у спољнотрговинском послу. На овом предмету се проучавају сви познати облици сложених спољнотрговинских послова са тежиштем на оним облицима послова који су у спољнотрговинској пракси најзаступљенији. И најзад, указује се на значај и примену електронске трговине у спољној трговини. Као резултат, студенти ће бити оспособљени за конкретно обављање спољнотрговинских послова (посебно извоз, увоз, кооперација, дорада, транзит, реекспорт, трансфер технологије, директна улагања капитала и др.) | | | | | | | |
| **Садржај предмета**  *Теоријска настава*  Специфичности спољнотрговинског посла; документа у спољнотрговинском послу; улога међународних шпедитера; правила за тумачење међународних трговинских термина (INCOTERMS); Светска трговинска организација и спољнотрговинске фирме; царинска документа, царинске дажбине, обрачун; уговор о међународној купопродаји; царинска тарифа и царински поступци; осигурање робе у међународном транспорту; улога пословних банака и инструменти плаћања у спољној трговини, дознака и чек; осигурање од ризика неизвршења уговорених обавеза странака посредством банкарских гаранција; врсте спољнотрговинских послова; цена из извозне понуде; врсте извозних цена (фиксна, клизна); дампиншка цена; преговарање у спољнотрговинском послу; извозни посао; увозни посао; међународна дугорочна производна кооперација; међународне концесије; везани послови у међународној трговини; међународна монтажна производња; међународна купопродаја лиценци; послови реекспорта; заједничка улагања; слободне експортне производне зоне (слободне зоне); електронска технологија и спољнотрговински послови. | | | | | | | |
| *Практична настава*  Студије случаја, вежбе, семинарски радови | | | | | | | |
| **Недеља** | **Наставна јединица** | | | | | | |
| **1.** | Упознавање са садржајем предмета, литературом, начином рада и оцењивања | | | | | | |
| **2.** | Специфичности спољнотрговинског посла, Спољнотрговинска мрежа, Спољнотрговинске фирме | | | | | | |
| **3.** | Посредни учесници у спољнотрговинском послу, Светска трговинска организација и спољнотрговинске фирме | | | | | | |
| **4.** | Робни режими, царине, царинска тарифа, царињење робе, царинска документа | | | | | | |
| **5.** | Организовање спољнотрговинских операција (заступници, дистрибутери, извозни и увозни комисион, консигнациона продаја) | | | | | | |
| **6.** | Припрема за колоквијум | | | | | | |
| **7.** | Колоквијум | | | | | | |
| **8.** | Документа у спољнотрговинском послу, Преговарање, Уговор о међународ-ној купопродаји | | | | | | |
| **9.** | Инструменти међународног платног промета, Ризици и осигурање од ризика, Међународни факторинг и међународни форфетинг | | | | | | |
| **10.** | Цена из извозне понуде, Правила за тумачење међународних трговачких термина (INCOTERMS), калкулација цене из извозне понуде, врсте извозних цена, дампиншка цена, диференцирана цена | | | | | | |
| **11.** | Извозни посао, Увозни посао | | | | | | |
| **12.** | Међународна купопродаја лиценци, Везани послови у међународној трговини, Послови реекспорта | | | | | | |
| **13.** | Међународна монтажна производња, Међународна дугорочна производна кооперација, Међународне концесије, Заједничка улагања | | | | | | |
| **14.** | Оф шор послови, Слободне експортне производне зоне, Слободне царинске зоне, Електронска технологија и спољнотрговински послови | | | | | | |
| **15.** | Припрема за испит, подела потписа | | | | | | |
| **Литература**  Козомара Ј., (2001) Спољнотрговинско пословање, Арс Либри, Београд  Charles W.L.Hill (2010). International business, 7th Edition, McGraw-Hill Irwin international edition | | | | | | | |
| **Број часова активне наставе** | | | **Теоријска настава: 45** | | | **Практична настава: 30** | |
| **Оцена знања (максимални број поена 100)** | | | | | | | |
| **Предиспитне обавезе** | | | | **55 поена** | **Завршни испит** | | **45 поена** |
| присуство на предавањима и вежбама | | | | **5** | писмени испит | | **45** |
| провера знања у току наставе (колоквијум-и) | | | | **30** | усмени испит | |  |
| остале активности и учешће студената у раду на предавањима и вежбама | | | | **10** |  | |  |
| практичан рад: студија случаја | | | | **10** |  | |  |