1. INCOTERMS 2010 klauzule u spoljnotrgovinskom poslu, vrste
2. Izvozna dokumenta u spoljnotrgovinskom poslu - Izvozna faktura, vrste.
3. Izvozna dokumenta u spoljnotrgovinskom poslu - Ostala izvozna dokumenta.
4. Zastupnik u spoljnotrgovinskom poslu.
5. Distributer u spoljnotrgovinskom poslu.
6. Izvozni komision
7. Uvozni komision
8. Konsignacija kao oblik komisionog posla
9. Međunarodni špediteri u spoljnotrgovinskom poslu
10. Transportna dokumenta u kopnenom i vazdušnom prevozu robe.
11. Transportna dokumenta u pomorskom prevozu robe.
12. Špediterska dokumenta
13. Carinski sistem i carinska tarifa
14. Carinska dokumenta
15. Carinski postupak tranzita – TIR KARNET
16. Carinski postupak tranzita –ATA KARNET
17. Carinski dug, obračun carinskog duga po osnovu uvoza robe
18. Centri za svetsku trgovinu (WTC)
19. Rizici u spoljnotrgovinskom poslu i osiguranje od rizika neizvršenja ugovornih obaveza
20. Direktni učesnici u kreditiranju izvoza
21. Rizici kreditiranja izvoza
22. Redovni i privremeni spoljnotrgovinski poslovi
23. Složeni oblici međunarodnog poslovanja
24. Strategije međunarodne proizvodnje
25. Međunarodne koncesije
26. Vezani poslovi u međ.trgovini
27. Međunarodni kompenzacioni poslovi
28. Poslovi prethodne kupovine
29. Kontrakupovine
30. Baj Bek aranžmani
31. Ofset aranžmani
32. Reeksportni poslovi
33. Čist reeksport
34. Reeksportna dozvola
35. Direktni reeksport
36. Ramplasman
37. Slobodne eksportne proizvodne zone
38. Slobodne zone u Srbiji
39. Slobodne carinske zone
40. Međunarodna montažna proizvodnja
41. Međunarodni franšizing
42. Međunarodna proizvodna kooperacija
43. Poslovi oplemenjivanja i dorade u inostranstvu
44. Otplaćivanje novoizgrađenih kreditiranih kapaciteta proizvodnjom
45. Međunarodna licencna proizvodnja
46. Srbija i međunarodna proizvodnja
47. Ugovor o međunarodnoj kupoprodaji
48. Komisioni nalog za izvoz robe i ugovor o komisionom poslu izvoza
49. Pripreme koje prethode izvozu robe
50. Priprema ponude, konkurentnost ponude i cena iz izvozne ponude
51. Kalkulacija cene iz izvozne ponude, metod i poređenje kalkulisane cene
52. Fiksna i klizna izvozna cena
53. Izvoz po dampinškoj ceni
54. Opcije ponude izvoznog posla (diferencirana cena)
55. Prihvat ponude izvoznog posla.
56. Interesi izvoznika u pogledu predmeta ugovora, kvaliteta i garancije, valute plaćanja, vrste cene.
57. Interesi izvoznika u pogledu uslova i načina naplate isporučene robe.
58. Interesi izvoznika u pogledu isporuke robe, reeksporta, više sile, posleprodajnih aktivnosti, rešavanja sporova, stupanja ugovora na snagu
59. Evidencija i praćenje izvršenja ugovorenih izvoznih poslova
60. Otprema robe i izvozno carinjenje robe
61. Naplata međunarodnog dokumentarnog akreditiva i raspored priliva
62. Ugovor o komisinom poslu uvoza i upit za ponudu
63. Analiza i izbor konkurentne ponude uvoznog posla (prispele izvozne ponude)
64. Kalkulacija cene uvoznog posla
65. Interes uvoznika u pogledu predmeta ugovora, rokova isporuke, kvaliteta robe, obuke kadrova, tehničke dokumentacije,
66. Plaćanje međunarodnim dokumentarnim akreditivom i interesi uvoznika
67. Interesi uvoznika u pogledu posleprodajnih aktivnosti
68. Realizacija posla uvoza
69. Obaveze uvoznika po osnovu dopreme robe i uvoznog carinjenja
70. Obaveze uvoznika po osnovu plaćanja ugovorene robe na kredit
71. Obaveze uvoznika po osnovu plaćanja ugovorene robe međunarodnim dokumentarnim akreditivom.
72. Obračun troškova i likvidacija uvoznog posla.