

ВИСОКА ПОСЛОВНА ШКОЛА СТРУКОВНИХ СТУДИЈА НОВИ САД	
Школска година и семестар	2019/2020 6
Студијски програм	Трговина и међународно пословање
Назив предмета	Спољнотрговинско пословање
Наставник	Станков др Биљана
Асистент	Станков др Биљана
Статус предмета	Обавезан
Број ЕСПБ	7
Циљ предмета:	
<p>Предмет <i>Спољнотрговинско пословање</i> има за циљ стицање теоријско-аналитичког и практичног знања из области спољнотрговинског пословања, ради успешног обављања првенствено спољнотрговинских робних трансакција, које се одвијају између учесника који су резиденти различитих земаља. Овде је реч о пословним трансакцијама између фирми, у чијој су основи спољнотрговински послови веће или мање сложености. Добро познавање спољнотрговинског посла представља један од фактора конкурентности извоза, тако што убрзава и олакшава одвијање спољне трговине.</p> <p>Спољна трговина одвија се кроз два основна облика послова: редовне (просте) спољнотрговинске послове и сложене спољнотрговинске послове. Спољна трговина обухвата трговину робом и услугама, трговину правима на интелектуалну својину и трговину која се обавља посредством инвестиција које утичу на спољну трговину земље. Сваки од поменутих облика трговине изучава се на предмету, с тим што је акценат при изучавању технологије спољнотрговинског посла на спољнотрговинским операцијама које прате посао редовног извоза и увоза робе као и неких сложених послова који су најзаступљенији у савременој трговинској пракси.</p>	
Исход предмета:	
<p>Предмет је усмеренка оспособљавању студената за обављање трансакција у спољнотрговинским фирмама учесницама у спољној трговини. Студенти ће моћи да примењују стечено знање о специфичностима спољнотрговинских послова, функционисању и правилима међународних трговинских институција и савладавају базичне принципе преговарања и начин заштите интереса, како увозника, тако и извозника у спољнотрговинском послу. Студенти ће моћи да користе знање о свим познатим облицима сложених спољнотрговинских послова са тежиштем на оним облицима послова који су у спољнотрговинској пракси најзаступљенији. И најзад, пратећи развој интернет пословања, студенти стичу способност за применом електронске трговине у спољној трговини. Као резултат, студенти ће бити оспособљени за конкретно обављање спољнотрговинских послова (посебно извоз, увоз, кооперација, дорада, транзит, реекспорт, трансфер технологије, директна улагања капитала, спољнотрговинска плаћања и др.)</p>	
Садржај предмета:	
<p><i>Теоријска настава</i></p> <p>Специфичности спољнотрговинског посла; документа у спољнотрговинском послу; улога међународних шпедитера; правила за тумачење међународних трговинских термина (INCOTERMS); Светска трговинска организација и спољнотрговинске фирме; царинска документа, царинске дажбине, обрачун; уговор о међународној купопродаји; царинска тарифа и царински поступци; осигурање робе у међународном транспорту; улога пословних банака и инструменти плаћања у спољној трговини, дознака и чек; осигурање од ризика неизвршења уговорених обавеза странака посредством банкарских гаранција; врсте спољнотрговинских послова; цена из извозне понуде; врсте извозних цена (фиксна, клизна); дампиншка цена; преговарање у спољнотрговинском послу; извозни посао; увозни посао; међународна дугорочна производна кооперација; међународне концесије; везани послови у међународној трговини; међународна монтажна производња; међународна купопродаја лиценци; послови реекспорта; заједничка улагања; слободне експортне производне зоне (слободне зоне);</p>	

електронска технологија и спољнотрговински послови. <i>Практична настава</i> Студије случаја, вежбе, семинарски радови			
ПЛАН И ПРОГРАМ РАДА			
Недеља	Наставна јединица		
1.	Спољнотрговинска мрежа земље		
2.	Међународна шпедиција		
3.	Спољнотрговинска политика		
4.	Инструменти спољнотрговинске политике		
5.	Заступници, дистрибутери и посредници у спољнотрговинском пословању		
6.	Извозни и увозни комисион		
7.	Ризици у спољнотрговинском послу		
8.	Инструменти међународног платног промета		
9.	Дознака, кредитно писмо и банкарска гаранција као инструменти међународног платног промета		
10.	Меница и чек као инструменти међународног платног промета		
11.	Документарна наплата – инкасо као инструмент међународног платног промета		
12.	Документарни и стендбај акредитив као инструмент међународног платног промета		
13.	Међународни факторинг и међународни форфетинг		
14.	Извоз робе		
15.	Увоз робе		
Литература Simić, J. & Đurić, D. (2012). <i>Međunarodno poslovanje-tehnike i oblici</i> . Novi Sad: Alfa graf. Kozomara, J. (2012). <i>Osnove međunarodnog poslovanja – Spoljnotrgovinske robne transakcije</i> . Beograd: Ekonomski fakulteti Institut za međunarodnu politiku i privredu. Hill, C. W . L. (2010). <i>International business, 7th Edition</i> . McGraw-Hill Irwin International Edition.			
Број часова активне наставе	Теоријска настава: 45	Практична настава: 45	
Оцена знања (максимални број поена 100)			
Предиспитне обавезе	65	Завршни испит	35
присуство на предавањима и вежбама	5	писмени испит	35
провера знања у току наставе (колоквијум-и)	40	усмени испит	
остале активности и учешће студената у раду на предавањима и вежбама	10		
практичан рад: студија случаја	10		