|  |
| --- |
| **ПРЕДУЗЕТНИЧКИ МЕНАЏМЕНТ НЕДЕЉНИ ПЛАН И ПРОГРАМ РАДА** |
| **предавање** | **Наставна јединица** |
| **15.** 2.06.2020. | **ФИНАНСИРАЊЕ МАЛИХ И СРЕДЊИХ ПРЕДУЗЕЋА****3. Финансијска средства****Закључна дискусија о студијском програму** |
| **3. Финансијска средства**Класификација средстава за финансирање:* Сопствена – власничко финансирање (ризичан капитал)
* Позајмљена – дужничко финансирање (из кредитних извора)
* Из интерних извора финансирања – профит, продаја активе, смањење обртних средстава, продужење рока одложеног плаћања, скраћење рока потраживања...
* Из екстерних извора финансирања - средства оснивача, породице и пријатеља, комерцијалних банака, приватних инвеститора, државних фондова...

Сопствена средства представљају основу за кредитно финансирање. Однос позајмљених и сопствених средстава представља структуру капитала предузећа.Извори сопствених средстава:* Лична средства оснивача
* Пријатељи и рођаци
* Пословни анђели
* Партнери
* Корпорације
* Смели капитал
* Иницијална јавна понуда акција.

Извори позајмљених средстава:1. Позајмљена средства малих и средњих предузећа:
* Кредити комерцијалних банака
* Краткорочни кредити
* Комерцијални кредити, традиционални банкарски кредити
* Кредитна линија
* Револвинг (обнављајући) кредити
* Средњорочни и дугорочни кредити
* Активом обезбеђени кредити
* Трговачки кредити
* Продаја на отплату
* Закуп или лизинг
* Издавање обвезница
* Рефундација дугорочног дуга
1. Допринос гаранцијских фондова подстицању кредитирања

Гаранцијски фондови су организације које пружајући гаранције кредиторима (банке и друге финансијске организације) да ће дати кредити бити отплаћени предузетницима олакшавају приступ кредитним изворима и омогућавају финансирање под повољнијим условима.Основна функција гаранцијског фонда јесте да преузме део ризика финансирања дајући гаранције да ће уколико зајмопримац не отплаћује кредит, умест њега исплатити кредитору гарантовани део кредита.Претпоставке за успешно функционисање гаранцијског фонда:* Постојање добрих пројеката
* Постојање поузданих предузетника
* Значајно искуство кредитора у оцени кредитних захтева
* Постојање незадовољене тражње за кредитима
* Интерни услови – адекватан степен покрића кредита гаранцијом, ниво гаранцијске провизије, поверење код кредитора, ефикасно извршавање обавеза према банкама, запошљавање искусних банкарских стручњака.

Класификације гаранцијских фондова:* Према њиховом организовању
1. Део јавног сектора
2. Самостални субјект
3. Заједнички
* Према начину (методу) издавања гаранција
1. Индивидуални модел
2. Аутоматски (портфолио) модел

У погледу начина обезбеђења средстава за оснивање и рад разликују се две главне шеме капитализације:1. Шема са капитализацијом
2. Шема без капитализације

Приликом подношења захтева за издавање гаранције могућа су два приступа:1. Директни
2. Индиректни

**Литература** Пауновић, Б. (2017). Предузетништво и управљање малим предузећем, Центар за издавачку делатност Економски факултет у Београду. Глава 8. Стр.179-215. Студије случаја и чланци у часописима, књигама и на интернету |